



Encuentra la versión ideal para ti

Contáctanos: (0155) 5243-5222

[info@vcc.com.mx](mailto:info@vcc.com.mx)

[vcc.com.mx](http://vcc.com.mx)



Ventas

## Administración de contactos de negocios

	VCC One	VCC PyMES	VCC Gold
Organizador de Clientes con base en Prioridad.	✓	✓	✓
Organizador de Documentos por Cliente.	✓	✓	✓
Documentación del perfil de cada contacto con categorías configurables como Influenciador, Tomador de Decisión, etc.	✓	✓	✓
Registro de actividades con cada cliente en su Historial. Se documentan los resultados de cada cita, llamada, presentación, los correos recibidos o enviados y las cotizaciones generadas, así como los cambios que se aplican en las cotizaciones según evoluciona la oportunidad de negocios.	✓	✓	✓
10 campos adicionales configurables.	✓	✓	✓

4 campos adicionales de selección múltiple.			
Los campos adicionales están disponibles al diseñar los filtros en las Campañas de Email Marketing, Tele marketing y Correo Directo.			
Clientes divididos por paso del proceso de venta.			
Función para Transferir todos los clientes o prospectos de la Cartera de un Vendedor a otro.			
Función para Transferir un Cliente de la Cartera de un Vendedor a otro Vendedor.			
Manejo de Almacenes de Contactos.			
Conexión a los formularios de su página Web para captar directamente los nuevos contactos.	 Costo Adicional	 Costo Adicional	 Sin Costo Adicional
Función para Desduplicar Clientes o Prospectos capturados más de una vez por error.			
Clasificación de Clientes por sector de mercado; dispone de un catálogo robusto tipo árbol, permitiéndole crear sectores y subsectores, mismos que están disponible al filtrar reportes y estadísticas.			
Clasificación de Clientes por zona de ventas			
Manejo de Listas de Precio por Cliente			

	VCC One	VCC PyMES	VCC Gold
Manejo de Múltiples Oportunidades de Negocios con el mismo Cliente.	✔	✔	✔
Manejo Eventos en la Agenda vinculados a las Oportunidades de Negocio.	✔	✔	✔
Documentación de razones por las que se ganó o se perdió el negocio.	✔	✔	✔
Cotizador vinculado a Oportunidades de Negocio.	✔	✔	✔
En la Oportunidad de Negocios documenta la estrategia que se está siguiendo para facilitar la colaboración entre usuarios.	✔	✔	✔
Imprimir la Cotización.	✔	✔	✔
Vincula la Oportunidad de Negocios a contactos del Cliente/Prospecto con el cual se está trabajando.	Múltiples Contactos	Múltiples Contactos	Múltiples Contactos
Cientes divididos por paso del proceso de venta.	✔	✔	✔
Envío de la Cotización por Email.	✔	✔	✔
Personalización de Impresión y formato de envío por Email de la Cotización.	✔	✔	✔
Exportación de la Cotización a Word utilizando diferentes plantillas .	✔	✔	✔
Manejo de Pasos del Proceso de Ventas configurable.	✔	✔	✔
Organizador de Oportunidades de Negocios.	✔	✔	✔
Adicionalmente maneja las categorías de Negocios Futuros y Pasados.	✔	✔	✔
Documentación de los competidores.	✔	✔	✔
Control de rentabilidad en las cotizaciones.	✔	✔	✔
Control de escala de precios por volumen de unidades de productos cotizados.	✔	✔	✔

Posibilidad de configurar el orden de las partidas.			
8 Campos adicionales configurables en las Cotizaciones.			
Impresión de encabezado de fax para el envío por este medio.			

## Manejo de Campañas de Marketing

	VCC One	VCC PyMES	VCC Gold
Manejo de múltiples Campañas Activas con más de 50 filtros configurables para Email Marketing, Tele marketing y Correo Directo, especificando en cada campaña, el propósito y el guion de ventas para ejecutarla por el o los vendedores asignados a la Campaña.		 Versión básica	 Versión extendida
Envío de Lotes de Correo (Email Marketing).			
Generador de Nuevas Oportunidades de Negocio con base en el estilo de compra de sus clientes, permitiéndole hacer más productiva su cartera de clientes mediante el manejo de Campañas de Email Marketing.			

## Administración de Grupos de Venta

	VCC One	VCC PyMES	VCC Gold
Existe el nivel "Coordinador".			
Diferentes Niveles de seguridad a nivel de vendedores.			
Manejo de Grupos o Gerencias de Ventas.			

Datos para análisis de deficiencias de vendedores.	✘	✔	✔
Planeación del próximo periodo de ventas y todo el año.	✔	✔	✔
Panel de Control para el Gerente de Ventas donde se analiza la actividad de los Vendedores y se evalúa cómo van en su Prospección, Seguimiento y Cierre de Ventas, con el fin de colaborar en el aumento del número de ventas de la compañía.	✘	✔	✔
Monitoreo de Aportación a la Venta por Vendedor/Gerencia/Sucursal	✘	✘	✔
Monitoreo gráfico de ventas contra metas, por vendedor y para toda la empresa en tiempo real, lo cual le permite al gerente predecir si el vendedor va a cumplir la cuota de ventas o no, y realizar una supervisión oportuna orientada a la obtención de las cuotas de ventas.	✘	✘	✔

## Reportes y estadísticas (sólo se mencionan las más importantes)

	VCC One	VCC PyMES	VCC Gold
Gráfica de Pronóstico de Ventas vs. Meta de Ventas.	✔ A nivel individual	✔	✔
Gráfica de Potencial de Ventas.	✔ A nivel individual	✔	✔
Gráfica de Embudo de Ventas.	✔ A nivel individual	✔	✔
Productos Vendidos o Prospectados.	✘	✔	✔
Clientes no Contactados.	✘	✔	✔
Monitoreo de resultados de publicidad o acciones de ventas para captar nueva cartera, resumiendo por cada medio, cuántos prospectos proporcionó, venta por medio y porcentaje de éxito por medio en contactos y ventas concretadas.	✘	✔	✔

Ventas vs. Prospección.	✘	✔	✔
Ventas por producto vs. cuota de ventas.	✘	✔	✔
Ventas por Cliente	✘	✔	✔
Oportunidades Ganadas/Perdidas vs. Razón/Competidor.	✘	✘	✔
Clientes Líderes (80/20)	✘	✘	✔
Productos Líderes (80/20).	✘	✘	✔
Reporte de Oportunidades.	✘	✘	✔
Reporte de Eventos.	✘	✘	✔
Evolución de Eventos.	✘	✘	✔
Medición del Nivel de uso que dan los usuarios a las diferentes herramientas de optimización de la actividad de ventas.	✘	✘	✔

## Movilidad y manejo de sucursales

	VCC One	VCC PyMES	VCC Gold
Módulo Móvil.	✔ Solo en renta en la Nube	✔ Costo Adicional	✔ Costo Adicional

## Integración con sistemas administrativos o ERP

	VCC One	VCC PyMES	VCC Gold
Integración con Sistema Actual Control Administrativo para facturación electrónica, Control de Inventarios, Cuentas por Cobrar, Cuentas por Pagar, Compras, Bancos, Contabilidad, Manufactura y más.	✔	✔	✔
Integración con SAP Business One.	✘	✘	✔ Solicite costos con su ejecutivo
Integración con Sistemas de terceros.	✘	✘	✔ Solicite costos con su ejecutivo

# Generales

	VCC One	VCC Pymes	VCC Gold
Facturación Electrónica.			
Sistema de Pedidos remotos.		 Solicite costos con su ejecutivo	 Solicite costos con su ejecutivo
Trabaja en red. (a partir de 2 usuarios).			
Opción de Rentar Servidor de Bases de Datos para no invertir en infraestructura, respaldos, hardware, etc.			
Manejo de Cuota de Ventas en dinero o en productos en periodos semanales o mensuales.			
Meta de ventas Fijas o Variables.			
Posibilidad de Realizar Modificaciones Especiales al programa.			
Base de Datos.	MySQL	MySQL	MySQL
<p>Póliza de Mantenimiento Anual para la protección de su inversión contra la obsolescencia.</p> <p>Como valor agregado en la compra de cualquier versión de VCC le entregamos soporte técnico y actualizaciones con mejoras basadas en encuestas que realizamos periódicamente con nuestros clientes, e implementamos en el Sistema para que su empresa disfrute siempre de las mejores herramientas.</p> <p>Nuestro servicio incluye soporte técnico vía telefónica, correo electrónico o Skype.</p>	<p></p> <p>Gratis el primer año</p> <p>Si renueva su póliza antes de su fecha de vencimiento, puede consultar promociones con nuestros ejecutivos de ventas.</p>	<p></p> <p>Gratis el primer año</p> <p>Si renueva su póliza antes de su fecha de vencimiento, puede consultar promociones con nuestros ejecutivos de ventas.</p>	<p></p> <p>Gratis el primer año</p> <p>Si renueva su póliza antes de su fecha de vencimiento, puede consultar promociones con nuestros ejecutivos de ventas.</p>

Importación de datos de Clientes/ Prospectos.	✓	✓	✓
Importación de Catálogo de Productos e importación de Cambios de Precios.	✗	✗	✓
Impresión de Etiquetas de Código de Ba- rras.	✗	✓	✓
Exportación de Contactos.	✗	✓	✓
Asignar y administrar Tareas a los usuarios del sistema	✗	✗	✓

## Módulo CRM Atención a Clientes

Módulo CRM Atención a Clientes  Este módulo permite ofrecer a sus com- pradores la posibilidad de atender cual- quier tipo de incidencia, lo cual podrá traducirse en una relación sana y durade- ra con sus clientes.	✓  Costo Adicional	✓  Costo Adicional	✓  Incluido en su compra
--	--------------------------	--------------------------	--------------------------------

VENDER NO ES CUESTIÓN  
DE SUERTE  
RESUÉLVELO  
CON **vcc**



Contáctanos: (0155) 5243-5222

[info@vcc.com.mx](mailto:info@vcc.com.mx)

[vcc.com.mx](http://vcc.com.mx)